CAMPO CAPITAL

Propuesta

Comercialización de Créditos de Carbono

Septiembre 2026

Propuesta Comercial

1. Descripción:

Generar relaciones comerciales para la compra y venta de créditos de carbono a largo plazo puede llegar a ser una dinámica complicada dentro del Mercado Voluntario, generando barreras para los desarrolladores en la rentabilización de sus proyectos. Asimismo, suele ser complicado encontrar créditos con pleno cumplimiento de integridad y calidad para las empresas con metas de compensación.

Campo Capital se apoya en su experiencia y encuentra la oportunidad para actuar como puente comercial estratégico entre su proyecto y los compradores corporativos e institucionales a nivel internacional. Nos encargamos de estructurar la oferta de créditos disponibles para presentarlos dentro de nuestro portafolio. El objetivo es llegar a negociaciones que favorezcan a ambas partes a cambio de una comisión sobre el volumen efectivamente vendido.

2. ¿Qué incluye el servicio?:

Desde Campo Capital nos hacemos cargo de todo el proceso de intermediación comercial entre la oferta y la demanda del Mercado Voluntario de Carbono a nivel internacional:

1. Estructuración comercial de la oferta: Describimos el tipo de proyecto y establecemos el valor de cada tonelada de carbono capturada, dejándolo listo para ofrecer en el mercado desde nuestro portafolio de créditos.
2. Conexión con compradores calificados: Comenzamos a ofrecer sus créditos frente a compradores corporativos e institucionales interesados en adquirirlos para reducir su huella de carbono o cumplir con sus metas de compensación.
3. Negociación de la transacción: Acompañamos el proceso de negociación entre las partes interesadas hasta generar el cierre de la transacción en donde ambos se sientan conformes y satisfechos.
4. Comisión sobre resultados: Para nuestra intermediación en la compra y venta de créditos de carbono se acuerda una comisión, ya sea sobre el volumen comercializado exitosamente, un porcentaje de la venta, comisión a partir de un costo mínimo, entre otras.

3. ¿Por qué escoger Campo Capital?

3.1. Beneficios de trabajar con nosotros:

Contratar el servicio por medio de Campo Capital le permitirá:

- Acceder a un canal de comercialización respaldado por una red de contactos ya construida que le facilita lograr la venta de sus créditos disponibles y rentabilizar su proyecto más pronto.
- Evitar pérdidas monetarias al no generarse ningún costo a menos que se realice una venta efectiva de los créditos.
- Acceder a una red de contactos nacional e internacional que pueden convertirse en clientes recurrentes.

3.2. Experiencia de Campo Capital:

Campo Capital S.A.S. es una empresa colombiana constituida en el año 2010 como administradora de inversiones agroforestales en Colombia. Nuestro propósito es llevar al campo proyectos y soluciones reales basadas en la naturaleza que generen una maximización del retorno económico, social y ambiental.

Actualmente nos dedicamos a: la estructuración financiera, administración y gestión de proyectos agrícolas y forestales; al desarrollo de consultorías en este sector y a ofrecer soluciones sostenibles para actores con potencial natural o a empresas con obligación de realizar compensaciones ambientales. Nuestra área de soluciones sostenibles cuenta con el conocimiento técnico y la experiencia práctica para acompañarlo de principio a fin a lo largo del desarrollo de créditos de carbono en su proyecto, desde la evaluación inicial hasta la certificación, proporcionando tranquilidad al ser un equipo especializado y con experiencia en el sector. Asimismo, se encarga de realizar la estructuración de proyectos de reducción de emisiones y certificación de bonos de carbono a través de soluciones basadas en la naturaleza (NbS). El objetivo principal de estos proyectos es generar beneficios económicos, ambientales y sociales, promoviendo la mitigación del cambio climático y el logro de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS).

<u>Nuestros principales logros</u>

- A la fecha tenemos más de USD 120 millones en capital movilizado en más de 20.000 hectáreas, distribuido entre USD 70 millones en capital invertido y USD 50 millones en capital comprometido a ser invertido en los siguientes 4 años.
- Emitimos 1´300,000 créditos de carbono ante Verra que actualmente se están comercializando.

- Hemos conservado 7,000 hectáreas de áreas con alto valor de conservación y estructuramos proyectos de créditos REDD+ por 250,000 hectáreas en la selva amazónica de Perú.
- Hemos vinculado inversionistas de capital privado y de instituciones financieras de desarrollo como FMO e IFDK, UNEP- RSCF, entre otros.
- Hemos operado cuatro proyectos greenfield estructurados por nosotros, dos de estos agrícolas, uno forestal y uno agroforestal.
- Hemos trabajado en Colombia, Perú y África.
- Campo Capital fue reconocida como la "Empresa Más Sostenible en la Industria de la Inversión de Impacto" y la "Mejor empresa de gestión de inversiones" en 2024 por los premios World Finance Innovation Awards. En el 2022 recibimos el reconocimiento como Boutique Investment Manager de las Américas por parte de Environmental Finance gracias a nuestros trabajos en Perú y Colombia.
- Hemos logrado distintas certificaciones en nuestros proyectos como FSC, Primus GFS y USDA Organic.
- Hemos implementado tecnologías y prácticas de altos estándares internacionales, como los sistemas ERP de SAP-BO para la contabilidad financiera y los informes, MRV con ArcGIS, entre otros. Los estados financieros de nuestras inversiones son auditados por B4, como EY, desde hace más de 10 años.
- Participamos como conferencistas en eventos como COPs, NY Climate Week, Nature Finance Forums, Latam Climate Week, etc.

Nuestros aliados

Hemos trabajado con entidades internacionales y locales tales como el Global Green Growth Institute, el International Climate Fund, Finagro, el IICA, Corpocampo ONG, Total Energy entre otros. También tenemos experiencia en trabajar con entidades gubernamentales y empresas privadas en el sector agrícola.

Inversionistas:



Clientes:



4. Próximos pasos:

De estar interesado en la contratación del servicio, lo invitamos a ponerse en contacto por medio de correo electrónico con alguien del equipo Campo Capital:

- Agende una reunión inicial para contarnos si busca vender sus créditos o comprar créditos de calidad.
- Definimos juntos el volumen, el tipo de proyecto y las condiciones comerciales de la operación.
- Le presentamos una propuesta formal con el esquema de comisión y los próximos pasos de la negociación.

" Hacia un futuro sostenible. Unidos, avanzamos"

Contactos:

- Santiago Durán (Director de Estructuración y Relación con Inversionistas):
  - Correo: santiago.duran@campocapital.com
  - Cel: +57 (601) 805 2020
- Laura Molano (Analista Marketing y Comercial):
  - Correo: laura.molano@campocapital.com
  - Cel: +57 (601) 805 2020